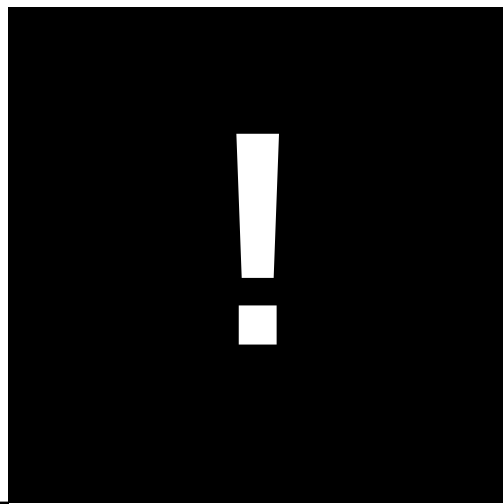


# Alle meubels de lucht in



e u r  
e k a

Een nieuw tapijtje op kantoor kost dankzij de Floormanager geen moeite meer. Het apparaat tilt binnen twintig minuten het volledige meubilair de lucht in. 'Je moet doen wat leuk is, dan blijf je creatief.' tekst Anouk Kemper | foto's Kick Smeets

Menig stoffeerder of facilitair manager heeft er vast meermaals over gedroomd: een apparaat dat alle meubels van de grond tilt, zodat er zonder gesjouw met tafels en stoelen gemakkelijk een nieuwe vloer kan worden gelegd. Dankzij Martin Kok (55) wordt deze droom werkelijkheid. Hij ontwikkelde de Floormanager, een constructie die binnen twintig minuten de meubels in een ruimte omhoog tilt.

'Eigenlijk is het principe heel simpel', vindt de bedenker. 'Stel: je wilt een blok van vier bureaus omhoog tillen, omdat de vloer wordt vernieuwd. De Floormanager bouwt dan een constructie rond het blok, waarbij ook een aantal balken onder de bureaus doorgaat. Met behulp van bindbanden wordt vervolgens alles van de grond getild. Het geheel blijft binnen de constructie hangen. En zo kun je een nieuwe vloer leggen zonder de ruimte leeg te halen.'

Op [martinkok.nl](http://martinkok.nl) is een filmpje te zien waarop hij zijn uitvinding demonstreert. De basis van de Floormanager bestaat uit vier stalen uitschuifbare poten. Twee motoren schuiven de poten uit, waardoor de meubels worden opgetild. Alles hangt in 'bindbanden' aan het 'plafond' van het systeem. Zo blijft de hele constructie in balans. Om alle soorten bureaus te kunnen tillen - niet elk bureau is immers even hoog - heeft de Floormanager verstelbare blokken. Het hele apparaat staat op wielen, die kunnen omklikken. Een extra poot zorgt op dat moment voor vervangende ondersteuning. Op die manier wordt geen stukje vloer overgeslagen.

Het idee voor de Floormanager ontstond zo'n zeven jaar geleden. Kok, oprichter van een bedrijf dat kantoren inricht, kreeg een moeilijke taak. Een klant wilde een nieuw kantoor in Hoofddorp laten stofferen op zeer korte termijn. Helaas werd het verkeerde tapijt geleverd, waardoor de ervaren projectinrichter de deadline niet zou halen. 'Maar dat bedrijf zei tegen me: we gaan er toch in, dus regel het maar. Toen kwamen we onder andere uit op een Engels systeem; een klein liftje dat bijvoorbeeld één kastje omhoog kan tillen. Dat was handig, omdat we met tegeltapijt werkten. We konden nieuwe stukken tapijt zo onder de meubels leggen.'

Kok begon verder te denken. Als er een systeem was dat kleine vloeroppervlakken kon vrijmaken, dan moest er vast ook iets voor grotere oppervlakken te bedenken zijn. 'Als een kantoor opnieuw gestoffeerd moet worden, komt daar ontzettend veel organisatie bij kijken. De ruimte moet leeg, de meubels moeten een tijdelijke opslagplek hebben, de computers moeten ontkoppeld worden, voor de werknemers moet een tijdelijke werkplek gevonden worden en ga zo maar door.'

Daarom dacht Kok: 'Als ik die problemen oplos,



is dat sowieso scoren'. Helaas kreeg de uitvinder in spe aanvankelijk veel negatieve reacties op zijn plannen. 'Niemand geloofde erin.' Daardoor werd de uitdaging voor hem alleen maar groter. Zo'n twee jaar geleden kwam hij in contact met de Technische Universiteit in Delft. Samen met vier oud-studenten is hij met ideeën en ontwerpen aan de slag gegaan. 'We hebben ontelbaar veel constructies bedacht, maar dat liep steeds spaak.'

Maar toen de oud-studenten werden gekoppeld aan een gespecialiseerd bedrijf ging het ineens hard. 'We hebben veel verschillende proeven gedaan en de Floormanager is nu werkbaar. Al blijven we wel ontwikkelen en verbeteren.'

Het laatste model van de machine kan een oppervlakte van maximaal vierentwintig vierkante meter 'ontruimen' en probleemloos 500 kilogram van de grond tillen. Volgens Kok is het nog altijd even puzzelen wanneer het apparaat in el-

kaar wordt gezet. 'Eerst deden we er met drie man anderhalf uur over, nu nog maar twintig minuten. Het moet een soort routine worden.'

De zakenman heeft zijn bedrijf inmiddels aan een collega overgedragen, maar hij is nog steeds nauw betrokken als acquisiteur. En hij vertegenwoordigt natuurlijk de Floormanager, waar hij ook komt. Momenteel is er al één grote opdracht binnen, waarbij het nieuwe systeem gebruikt zal worden. Kok verwacht op den duur veel werk te krijgen dankzij zijn uitvinding. 'Ik weet alleen nog niet of ik meerdere Floormanagers ga produceren. Dan zou ik ook personeel moeten opleiden, zodat ze weten hoe ze ermee om moeten gaan. We worden nu over de verschillende mogelijkheden daarvoor geadviseerd door een bedrijf.'

Het Nederlandsch Octrooibureau is in elk geval enthousiast. 'Er was nog geen apparaat in Nederland dat erop leek', vertelt de bedenker trots. 'Een wereldwijd patent is nog geen optie, dus het eerste jaar hebben we het patent binnen Nederland. Het

## 'Glaszetten, behangen, gordijnen ophangen'

Martin Kok (55) is geboren en getogen in het Westland. Op zijn vijftiende kwam hij van de LTS en ging toen meteen werken. 'Het enige wat belangrijk was, was dat je een biertje kon kopen', zegt Kok hierover. Na zijn dienstplicht begon hij als huisschilder, maar het was normaal om daarnaast nog andere dingen te doen. 'Glaszetten, behangen, gordijnen ophangen, dat soort dingen.' Uiteindelijk had Kok zelf ongeveer twintig schilders in dienst. Zijn bedrijf groeide en kreeg verschillende filialen. Na een tijdje heeft hij die vestigingen zelfstandig verder laten gaan en koos hij zelf voor projectinrichting. 'Daar ligt mijn hart. Soms moet je gewoon dingen doen en er in geloven.'

